

Annette Wanner

In sechs Monaten führst du Just Bee Nice mit **drei Zahlen und drei Hebeln**.

Just Bee Nice hat das Schwerste schon: ein Produkt, das Kundinnen wiederkaufen, und eine Geschichte, die trägt.

Der Engpass sind nicht die fehlenden Ideen, sondern die Auswahl, die Umsetzung und das Dranbleiben.

WAS DU SCHON HAST

+91 %	+71 %
Nettoumsatz im Shop, dieses Jahr	Neukunden
+16 %	< 1 %
Bestellwert	Retouren

Kein Produkt- und kein Markenproblem. Wer einmal kauft, bleibt. Es fehlt die Entscheidung, worauf die nächsten sechs Monate laufen.

WER WAS MACHT

Anja — Führt den Rhythmus

Fokus, Prioritäten, Entscheidungen, Umsetzung. Deine Ansprechpartnerin für alles.

Ezencia — Baut das Wachstumssystem

Zahlen, Wachstumshebel, Vertrieb, Marketing, technische Struktur und KI-gestützte Abläufe.

WAS DU KONKRET BEKOMMST

MONAT 1	Ein Ist-Bild aus deinen echten Zahlen Umsatz, Wiederkauf, Verkehr, Conversion und jeder Werbekanal — ausgewertet, nicht geschätzt.
MONAT 1	Ein Zielbild und drei Hebel Maximal drei. Alles andere kommt sichtbar auf den Parkplatz.
JEDE WOCHE	Eine Aufgabe. Nachgehalten. Nicht fünf. Eine — und jemand, der nachfragt.
AB MONAT 2	Ein System, das dir Arbeit abnimmt Content aus einer Sprachaufnahme, vorbereiteter Outreach, Nachfassen, Auswertung.
MONAT 6	Ein Fahrplan für die nächste Stufe Was weiterläuft, was gestoppt wird, welche Zahlen steuern.

DER ERSTE WIRTSCHAFTLICHE MEILENSTEIN

10.000 €

Monatsumsatz online

Deine Zahl, nicht unsere. Sie ist der gemeinsame Zielmeilenstein — keine Umsatzgarantie.

WAS WIR NICHT VERSPRECHEN

Keine Umsatzgarantie. Keine einzelne Maßnahme, die alles löst. Und nicht, dass du nie wieder draufschauen musst.

WAS WIR ZUSAGEN

Nach 30 Tagen liegen Ist-Bild, Zielbild, die drei Hebel und der Umsetzungsplan vor. Wenn nicht, wird die zweite Rate nicht gestellt.